

# VACATURE

## Sales Engineer GC-GCMS - Vlaanderen

Shimadzu Corporation, opgericht in 1875 in Japan, is een wereldwijd opererend bedrijf met ruim 13.000 medewerkers en bekend als één van de grootste leveranciers op het gebied van analytische apparatuur. Inmiddels zit er een grote diversiteit in het portfolio, bestaande uit: Chromatografie, Life Science, Spectroscopie en Material Testing.

Shimadzu Benelux B.V. is een dochtermaatschappij van Shimadzu Corporation in Japan. Shimadzu Benelux B.V. is in de Benelux regio verantwoordelijk voor de Sales, Support en Service van de analytische apparatuur uit het portfolio van Shimadzu Corporation in de marktsegmenten: food, pharma, milieu, klinisch en automotive. De afdelingen Sales, Support en Service van Shimadzu Benelux B.V. met in totaal meer dan 60 medewerkers opereren vanuit het Benelux kantoor in 's-Hertogenbosch.

Ter versterking van ons team zijn wij op zoek naar een:

### **SALES ENGINEER GASCHROMATOGRAPHIE-MASSASPECTROMETRIE**

#### **Functieomschrijving:**

Als Sales Engineer GC-GCMS in de buitendienst ben je het visitekaartje van Shimadzu Benelux. Vanuit je thuishoofkantoor ben je verantwoordelijk voor de verkoop van instrumenten en totaaloplossingen binnen jouw productportfolio voor de regio Vlaanderen. Je realiseert de overeengekomen targets en draagt bij aan de omzetgroei van Shimadzu Benelux. Daarbij heb je nauw contact met je collega's binnen het GC-GCMS team en rapporteer je rechtstreeks aan de Sales Manager Benelux.

#### **Wat wordt er van je verwacht:**

- Het beheren van huidige relaties en benaderen van potentiële klanten.
- Verstrekken van informatie en advies over bestaande en nieuwe producten en/of toepassingen.
- Implementatie van een verkoopplan in samenwerking met de Sales Manager.
- Offerte voorbereiding en uitwerking met effectieve follow-up.
- Gedegen communicatie tussen de interne organisatie en (potentiële) klanten.
- Een actieve bijdrage tijdens beurzen en gebruikersdagen.

**Jouw profiel:**

- Minimaal 3 jaar ervaring in een vergelijkbare commerciële functie.
- Laboratorium ervaring met GC en/of GCMS is een pré.
- Het goed kunnen organiseren en het indelen van je eigen agenda.
- Zowel zelfstandig als in teamverband kunnen werken.
- Een Bachelor of Masteropleiding in een chemische richting, met affiniteit voor analytische chemie.
- Goede communicatieve vaardigheden, een goede beheersing van de Engelse en Franse taal is een pré.
- Met je analytisch denkvermogen en oplossingsgericht handelen, streef je naar maximale klanttevredenheid.
- In het bezit van rijbewijs B.
- Vertrouwd met SAP CRM of een soortgelijk CRM pakket in combinatie met Microsoft Office 365.

**Wat kan je van ons verwachten:**

- Een marktconform salaris.
- Een bonus bij behaalde targets.
- Een full-time baan met uitzicht op een vaste aanstelling.
- Een representatieve auto van de zaak met tankpas.
- Het werken in een collegiale omgeving met een gedreven team.
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden.

Heb je na het lezen van deze vacature interesse om onze collega te worden? Neem dan contact op per mail met Pascal Mannaert, Sales Manager Benelux ([pascal.mannaert@shimadzu.be](mailto:pascal.mannaert@shimadzu.be)).